

株式会社バリュー・エージェント

本部は東京都千代田区。全国に30以上の支店を持ち、銀行代理業・金融商品仲介業・保険代理業の3つの金融事業を同一法人で取り扱う「総合金融代理店」として成長を続ける。



「SOMPOで乗る」で地域のお客さまの安心と
笑顔を支え、信頼を深めていきたいです。



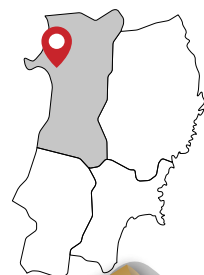
代表取締役・社長執行役員
千秋昌康さん

秋田支店長
工藤和徳さん



【秋田支店所在地エリアDATA】
秋田県秋田市 人口約29万人

秋田県の県庁所在地で、政治・経済・文化の中核として発展。伝統の竿燈まつりや米どころとして知られ、機械や電子部品などの製造業や港湾物流も盛ん。秋田港や秋田新幹線が結節する交通の拠点。



今回は、「SOMPOで乗る」に関して多くご成約くださった、株式会社バリュー・エージェント秋田支店長の工藤 和徳さんにお話を伺いました。

お客さまの暮らしを支える総合金融代理店として「SOMPOで乗る」でライフプラン提案をより盤石に

お客さまの多様なライフスタイルに寄り添い
ワンストップサービスで最適なお提案を。
定額カーリースが家計の不安解消の鍵に

当社は、住宅ローンや各種保険商品など、幅広い金融サービスを提供する総合金融代理店です。秋田支店は、県内で唯一、ネット銀行を含む金融機関の住宅ローンを取り扱い、生命保険・損害保険商品などと併せてご案内しています。

秋田はクルマが一人一台欠かせない地域で、ガソリン代など日常の維持費に加えて、車検や冬期のスタッドレスタイヤなど、定期的にまとまった出費が発生します。こうした背景もあって、住宅ローンを抱えるご家庭では家計のやりくりを悩ませることも多いのが実情です。また、秋田は東京などと比べると平均所得が高いとは言えず、クルマ関連の費用の支払いにクレジットカードの分割払いや小口の借り入れを利用されるケースも見受けられます。

そこで、住宅ローンを利用されるお客さまには、保険料や車検代、修理費などを含めて月々定額で支払える「SOMPOで乗る」をご提案しています。とくに若いご夫婦や子育て世代には、急な出費の不安から解放される安心感が大きいようで、「これなら家計の見通しが立てやすい」とご理解いただきやすいです。当社は、住宅ローンや保険、資産運用などの相談をワンストップでお受けできることが強みです。何十年にわたりお付き合いさせていただく住宅ローンのお客さまには、人生設計やライフステージに合わせた最適な金融サービスをご提案し、寄り添いながらサポートすることが私たちの役割だと考えています。今後は、「SOMPOで乗る」を販売する仕組みづくりを進め、お客さまが知らずに損をすることがないよう情報提供やご相談の機会を増やし、お客さまの安心と未来づくりに貢献していきたいと考えています。



秋田支店の皆さま

皆さまに知ってほしい

PICK UP! ご成約事例

法人・シニアのお客さまへも メリットで選ばれるカーリース

昨年度、税理士法人さまに「SOMPOで乗る」で複数台のご成約をいただきました。月々のリース料が諸経費込みの定額、経費処理できる点など、法人のお客さま、しかも税理士の方であればなおさら、カーリースの利点をご理解いただきやすいですね。

また、秋田はシニアのお客さまが多く、最新の安全装備を持つ新車に免許返納オプションをプラスしたご提案も、今後は取り組んでいきたいです。当社として、シニア向けの相続などの分野も拡大を目指しており、そのためのフックにもなったら。

カーリースにはいろいろな販売の切り口が考えられるので、カーリースのメリットをしっかりと訴求し、お客さまに喜ばれるご提案を続けていきます。

Message from 損保ジャパン・担当

北東京支店
北東京第四支社

支社長
室崎 亮佑さん(左)

担当
矢部 雄亮さん(右)



総合金融代理店として

これからもお客さまの未来を拓く

この度はご入賞、誠にありがとうございます。
バリュー・エージェントさまは、総合金融代理店として保険のご提案にとどまらず、資産形成や住宅ローンのご相談などを積極的に行っており、お客さまに真に寄り添っているからこそお車の買い替え相談が来る好循環を生み出しているのだと感じています。
今後も、お客さまに“Value”を提供し続ける貴社のさらなるご活躍を精一杯サポートさせていただきます。