



※2017.2.1 経営計画発表会にて

## VA VALUEAGENT

### VAメンバー紹介

#### 本店営業部 生保チーム

VAを支える生命保険の営業担当をご紹介します!!  
お客様のより良い人生設計と夢の実現の  
手助けとなるご提案をさせていただきます。



常務取締役 松本 暢 まつもと みつる

弊社の企業理念『お客様の安心で快適な暮らしを応援します。』遵守にあたり、社員に求めている最低限の資質の一つに『良心的お節介』があります。生保チームでは、お客様のことや家族のこと、仲間のことを第一に考え、思いやりをもって対応できる保険人を目指しております。

お客様が気付いていないリスクに対してお節介な提言を差上げる。お客様の声に耳を傾ける。その解決策が保険であればご提案させていただく。そして何より保険を使うことになった時に不安にさせない気遣いを持った行動。シンプルですがその心構えを崩さず、これからもずっとずっと安心で快適な暮らしを陰ながら支えて参ります。



課長 信太 大輔 した だいすけ

妻と愛息子一人りゅうくん8歳、  
愛犬一匹はなちゃん1歳。  
今は幸せ、未来も幸せな人生を「作る」日本人の95%が知らない正しい個人年金の積立方法、ココがツボ。自分の身に置き換えて価値ある情報を伝えています。



課長 安井 大輔 やすい だいすけ

4月より生保と兼務の形で、住宅ローン部門に常駐しています。  
妻と大学生の息子に高校生の娘がおり、住宅ローンや子どもの教育資金はお客様と同じく緊喫の課題です。メインの趣味は登山。百名山登山に挑戦中です。



主任 笑喜 美穂子 しょうき みほこ

生保チーム営業メンバーのサポートや契約管理を担当しております。  
私事ですが、甥っ子が6ヶ月になり、手足がムチムチ！可愛くて仕方ないです。  
日々勉強の毎日ですが、安心・快適をお届けできるよう尽力致します。



山崎 圭世 やまざき かよ

4月より生保と住宅ローン部門を兼務しております。  
私は人一倍好奇心が強く、新しい事にチャレンジするのが好きです。それが高じて多くの事を学びました。  
そんな私は今、住宅ローンといった新しい分野で仕事をしております。七転八起ですが、笑顔忘れずに日々精進していきたいです。

### VA新入社員紹介

#### VAのステキな新入社員をご紹介します!!

今年の夏から本店営業部 生保チームに  
新しい仲間が加わりました!  
経験豊富な仲間に乞うご期待!!



河内 志乃 かわうち しの

7月に入社しました河内志乃です。  
学生時代は陸上部で走り回っていたので、これからは多くの方とお会いできるよう走り回る勢いで頑張ります!「一期一会」を大切に会ったお客様に、少しでもお役に立てるように誠心誠意努めて参りますので、宜しくお願いします。



伊藤 鉄平 いとう てっぺい

8月に入社しました伊藤鉄平です。  
前職はソニー生命に8年勤務しておりました。  
妻と息子3人(太郎10歳・太一8歳・三太4歳)と日々賑やかに暮らしています。  
少しでも多くのお客様に安心と快適をご提供できるよう努力します。

## 生保チームから新商品のご紹介 !!

社会の変化に合わせた新しい保険が発売されました!

長寿社会の到来により、生命保険に  
求められる役割に変化が見られます。

### マーケットリンク - 新変額保険 (有期型) -

東京海上日動あんしん生命保険株式会社

マーケットリンクは、お客様の「万一の際の保障」と「計画的な資産形成」のニーズにお応えする新たな品揃えとして、2017年8月2日に発売されました。

#### 開発の背景

長寿社会の到来により、豊かな老後に向けた計画的な資産形成の必要性が高まっています。

一方で、長引く低金利環境の中、円建ての終身保険等の貯蓄性保険や預貯金等の金融商品の資産形成機能は低下しており、「資産運用リスクを理解した上で、長期的な資産価値の上昇が期待できる投資を選択したい」とのご意向を持つお客様が増加すると考えられます。このニーズに対応する商品として「マーケットリンク」が開発されました。



#### 「マーケットリンク」の販売にあたって

「マーケットリンク」は、満期保険金額や解約返戻金額等が特別勘定の運用実績に応じて変動する商品です。このため、お客様のご意向を確認し、本商品の特徴を適切にお伝えした上で正しくご理解いただける態勢が整備されている必要があります。

本商品の取り扱いには「マーケットリンク」専用の研修の修了と「変額保険販売資格試験」の合格が条件となっており、また、ご契約後についても、定期的にご契約内容や積立金の推移等をお知らせすることで、お客様の長期にわたる資産形成をサポートしてまいります。このため、お取扱いは一部の代理店に限定されていますが、バリュー・エージェンツは発売当初から取扱代理店として認定されてます。

## トライアングル医療保険

トライアングル少額短期保険株式会社

トライアングル医療保険は、「持病」をお持ちの方や「障がい」のある方々の声から生まれました。従来の医療保険ではご加入が困難だった方々もお申込頂ける医療保険です。

#### 開発の背景

これまで「持病」をお持ちの方や「障がい」のある方が一般の医療保険へのご加入を希望されても、保険会社は健康上の理由によりお引受を制限するか、もしくはお断りするケースがほとんどで、ご加入すること自体が困難でした。

一方、「持病」をお持ちの方や「障がい」のある方には、医療費負担等を含む経済的不安を抱えておられる方が多く存在し、加入できる医療保険の開発を強く望む声も多数ありました。このような現状を改善すべく「保険のバリアフリー化」を目指して開発されました。



※トライアングル少額短期保険株式会社 web ページより引用  
※ 5504-1 (201708 新)

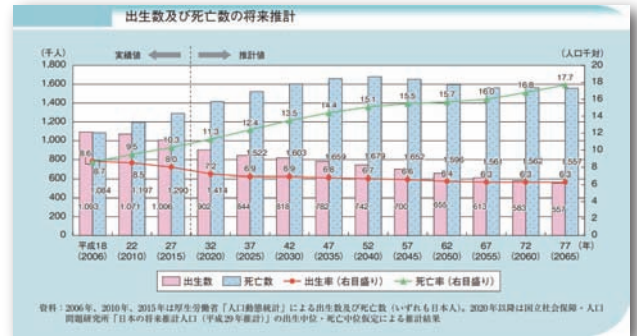
## ご高齢の方の契約にあたっては、より丁寧な対応を行います。

ご高齢の方に対してよりきめ細やかな取り組みを行うよう、金融庁より保険会社へ指示がありました。お手間をお掛けしますが、ご協力お願い申し上げます。

## ご高齢の方の人口増加と死亡率

ご高齢の方の人口は、「団塊の世代」が65歳以上となった平成27（2015）年に3,387万人となり、「団塊の世代」が75歳以上となる37（2025）年には3,677万人に達すると見込まれています。その後も**高齢者人口は増加を続け**、54（2042）年に3,935万人でピークを迎え、その後は減少に転じると推計されています。そして、**高齢者人口の増大により死亡数は増加**、死亡率（人口1,000人当たりの死亡数）は上昇を続け、平成77（2065）年には、17.7になると推計されています。死亡率の上昇により保険金請求数の増加が見込まれます。いざ保険金請求をする際に、ご契約内容の把握は欠かせない事項です。

出生数及び死亡数の将来推計



※内閣府発行：平成29年版高齢社会白書（全体版）  
平成28年度 高齢化の状況及び高齢社会対策の実施状況より

## お申込時の特別対応のご案内

### 特別対応は何歳から？

当社では申込日において65歳以上のお客さまへ特別対応を行っております。

### 電話でのお申込の際の特別対応

電話は対面と異なりお客さまの顔色や動作などを確認することができず、また、一般的には電話での会話をお客さまとその家族等と同時に行うことができません。従って、お客さまとの意思の疎通が困難であったり、会話がなりたなかつたりする場合は、電話での募集をとりやめ対面募集に改めることや、お客さまに親族への確認を促すなど慎重な対応を行います。

保険金請求数の増加が見込まれる為、保険会社は保険金のお支払に慎重になっています。確かな保険金のお支払の為、当社では、保険業法に則り、お申込時に一手間掛けさせて頂いています。



## 保険のご説明時の対応について

保険のお申込時には、以下のいずれかの対応を実施します。

### 親族のご同席

ご訪問時にお客様の親族（配偶者または3親等以内）の方がご同席したうえで、商品に関する説明を十分にいき、意思確認を行います。

### お客様本人の意向にあった商品内容等であることの確認

お申込の方法（対面、電話）を問わず、保険契約申込の受付後、お客様に保険募集を行った者以外の募集資格を持った者が、フォローアップを目的とした電話を行い、お客様の意向に沿った商品内容等であることについて確認します。

### 複数回のお申込内容ご説明機会の設定

保険契約の申込の検討に必要な時間的余裕を確保するため、契約締結までに2回以上のお申込内容ご説明機会を設けます。なお、右の2つの行為は必ず別の日に実施します。

- 「契約概要」「注意喚起情報」を交付・説明し、商品内容の説明
  - 意向を確認、および契約申込み手続き
- \*上記の2回の面談の間は、近親者に相談を行うなど熟考いただく相応の期間として、1週間以上あけます。

# マンション管理組合の役員さま、分譲マンションにお住まいの皆さまに 年々お高くなるマンション共用部分の火災保険料、お安くする方法お教えします。

## 年々高くなる火災保険、気になりませんか？

一般的に、マンション共用部分の火災保険は築年数が経てばたつほど、保険料が高くなります。一方、従来の火災保険では、メンテナンス状況が良いマンションも悪いマンションも、築年数が同じなら保険料は同じとなり、築年数によってはお引き受け不可となる場合もございます。

## メンテナンス状況により割安の保険料を実現！

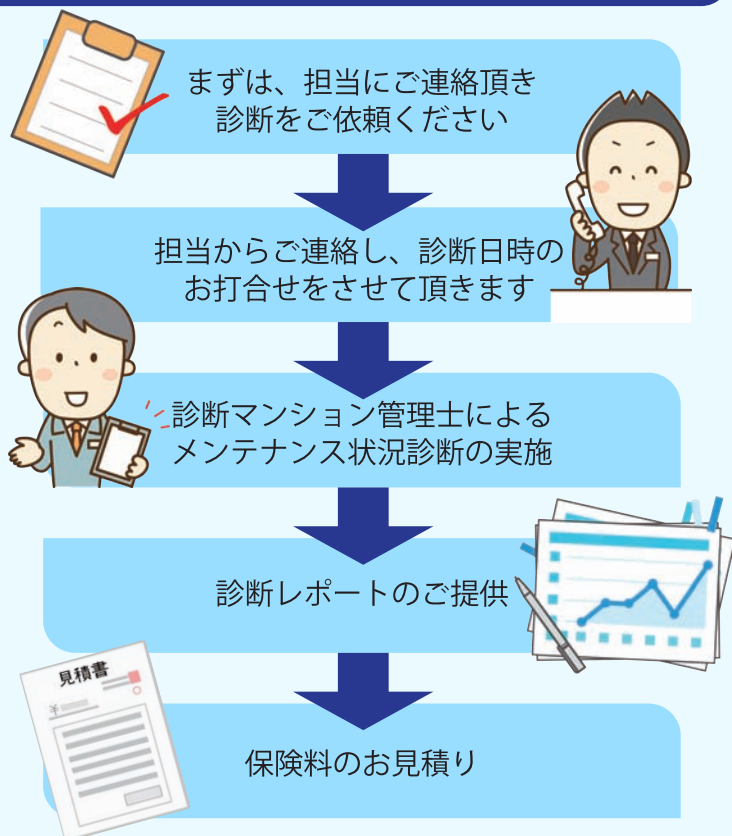
従来の火災保険とは異なり、メンテナンス状況を公平に評価し、割安な保険料を実現した火災保険が目されています。

具体的には直近で給水管あるいは排水管の更新工事を実施した、または過去3年以内に漏水事故を起こしていない等、メンテナンス状況の診断結果が良好な場合、火災保険料がお安くなります。

※50%近く安くなった事例もあります。

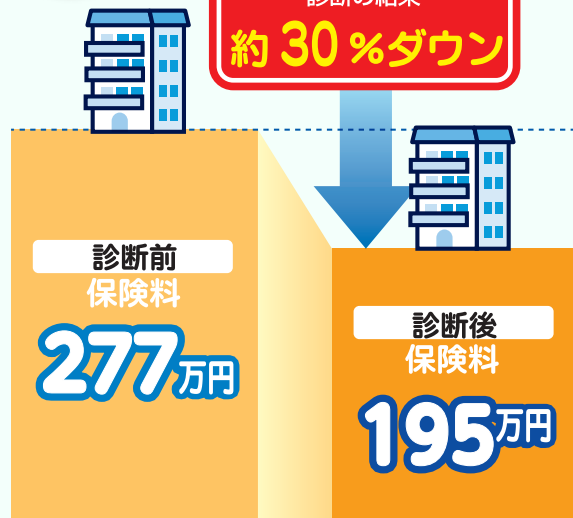
ご興味のあるお客様は、担当営業までご連絡下さい。診断マンション管理士が無料でメンテナンス状況をご診断に伺います。築後20年以上経ったマンションでもお引き受けでき、メンテナンス状況等によっては保険料にメリットが見込めます。

## お見積りまでの流れ



神奈川県内のマンション  
築16年・80戸室・5年契約

診断の結果  
約30%ダウン



## VA ニュース！

VA 海外旅行保険用 Web ページ  
『海外旅行保険ガリレオ』リニューアル!!



### 「保険ガリレオ」とは？

弊社運営の保険ご紹介サイトです。2009年より運営を始め、「火災保険」「法人保険」「海外旅行保険」などシリーズ化しています。

### ガリレオへのこだわり

望遠鏡の先駆者であるイタリアの物理学者「ガリレオ・ガリレイ」にちなみ、先を見据えて保険をご用意しています。

### おかげさまでサイト公開から 8周年!!!

「海外旅行保険ガリレオ」では、お客様のペースでインターネット契約※ができる短期間の海外旅行保険から、弊社担当者とは相談しながら契約を検討できる留学やワーホリ、駐在員向けなどの長期間の海外旅行保険、日本に訪れる外国人の方向への訪日旅行（インバウンド）保険など、幅広く取り扱っております。

是非一度ご利用くださいませ！！

※お申込にはクレジットカードが必要になります。

「海外旅行保険ガリレオ URL」 ⇒ <http://www.hoken-galileo.com/travel/>